

OPTER POUR UN OUTIL DE GESTION



Qu'est-ce qu'un outil de gestion ?

Un **outil de gestion** d'entreprise permet **d'informatiser** la gestion complète d'un flux métier. Il peut s'agir d'un logiciel de **facturation**, de **relation client** ou de **gestion de stock**.

Il existe des solutions appelées "On premise" qui sont directement installées en local sur votre ordinateur, mais ne permettent pas d'accès à distance. Ou bien des solutions en mode "**Saas**", c'est à dire disponible en ligne et permettant d'accéder n'importe où à vos données.

De nombreuses solutions sont disponibles, il conviendra donc choisir celle **adaptée à la taille de votre structure et à vos besoins**.

Pourquoi être accompagné dans la mise en place d'un outil de gestion ?



Le marché des outils de gestion est **très concurrentiel** et il ne sera pas toujours aisé pour un dirigeant d'entreprise de **trouver la solution idéale**. En effet, l'outil doit répondre à votre **besoin**, mais aussi correspondre à la **taille de votre organisation**.

Faire appel à un consultant extérieur, qui aura un **regard neutre** et une **expertise** sur les différentes solutions du marché peut s'avérer être un **gain de temps** considérable à la fois dans le **choix** et la **mise en place** de la solution.

Etre accompagné, c'est permettre à l'entreprise de :

- Se poser les bonnes questions + Trouver la meilleure solution
- + Se faire accompagner sur la conduite de changement



Comment PIDAXY peut vous accompagner ?

Un consultant **expérimenté** est entièrement **dédié à votre projet**. Il interviendra avec vous dès la réflexion sur la mise en place d'un outil de gestion.

Fort de nombreuses expériences dans ce domaine, PIDAXY vous propose **une vision, des outils** et **une méthodologie** pour vous accompagner dans cette démarche.

Cette prestation s'effectuera en deux temps :

Analyse de l'existant : compréhension du contexte et de la façon de faire de votre organisation.

Mise en place de la solution retenue : Accompagnement et formation sur le nouvel outil déployé.

Votre consultant spécialisé pour un **devis personnalisé** :

NOTRE MÉTHODOLOGIE OPTER POUR UN OUTIL DE GESTION



PIDAXY



Phase 1 : Rencontre avec le dirigeant

PIDAXY échange avec vous sur votre entreprise, votre projet et vos spécificités.



Phase 2 : Etude de l'existant et retour sur la faisabilité du projet

PIDAXY, réalise un diagnostic de l'existant pour comprendre comment fonctionne l'entreprise aujourd'hui et de la pertinence de la mise en place d'un nouvel outil.



Phase 3 : Proposition commerciale et contrat

PIDAXY s'engage avec vous : délais, prix, interlocuteurs, objectifs, rien n'est laissé au hasard.



Phase 4 : Rédaction du cahier des charges

PIDAXY élabore un cahier des charges en commun avec vous et répondant à l'ensemble de vos besoins visés par le nouvel outil.



Phase 5 : Choix de la solution

PIDAXY vous propose les trois meilleures solutions répondant à votre besoin en vous les présentant dans les moindres détails.



Phase 6 : Mise en place de la solution

PIDAXY vous accompagne dans la mise en place de l'outil sélectionné.



Phase 7 : Formation des équipes

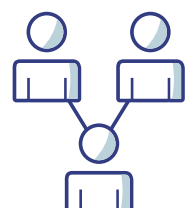
PIDAXY assure la formation auprès des futurs utilisateurs de l'entreprise.



Phase 8 : Relation post mission & recommandations

PIDAXY reste en contact avec vous après la mission et peut vous proposer un accompagnement dans la durée dans de nombreux domaines !

Satisfait de notre travail ? Recommandez nous !



Votre consultant spécialisé pour un **devis personnalisé** :

Thibaut TROUFA - t.troufa@pidaxy.fr



PIDAXY